



کارشناسان بازار خودرو در گفت‌وگو با «ایران» درباره نوسان قیمتی محصولات اعلام کردند

مشتریان واقعی برای خرید تردید دارند

گزارش

یاسمن صادقی شیرازی

گروه خودرو

بازار خودرو در دو هفته گذشته با نوسانات شدید روبه‌رو شد. هر روز یک قیمت تازه و هر روز یک شوک جدید. تغییرات آن قدر سریع اتفاق افتاد که بسیاری از خریداران حتی فرصت مقایسه قیمت‌های روز قبل را هم نداشتند. خودروهای داخلی که تا همین یک ماه پیش در محدوده‌های قابل پیش‌بینی معامله می‌شدند، حالا با جهشی چند ده و حتی صد میلیون تومانی وارد کانال‌های قیمتی تازه شده و خودروهای به‌اصطلاح اقتصادی نیز فاصله زیادی با ماهیت واقعی خود پیدا کرده‌اند. اما این موج تازه گرانی از کجا آمد و چرا درست در این بازه زمانی خودش را نشان داد؟

محرک همیشگی بازار خودرو

عبدالله بابایی، کارشناس صنعت خودرو به روزنامه ایران، می‌گوید: «بازار خودرو همیشه آینه رفتار دلار بوده و این بار هم از این قاعده

مستثنی نیست.» او توضیح می‌دهد که «نوسانات ارزی قبل از آنکه اثر واقعی خود را به زنجیره تولید بگذارد، سریع‌تر از همه در قیمت‌های بازار آزاد دیده شد. خودروهای مونتاژی و وارداتی کوچک‌ترین تکان ارزی را با پرش قیمتی پاسخ می‌دهند اما حتی خودروهای داخلی و اقتصادی نیز از این موج بی‌تصیب نبودند و جهش قیمتی قابل‌توجهی را تجربه کردند.»

بررسی سایات‌های خرید و فروش نشان می‌دهد، قیمت خودروهای مونتاژی تولیدی وارداتی در دو هفته اخیر بیش از ۱۰ درصد رشد داشته است. نکته جالب این که اسمال خودروهای داخلی که همیشه به سمت گرانی رفت، هر سال حوالی اسفندماه و پیش از تعطیلات نوروز، خودروها به علت افزایش خرید و فروش رشد قیمت پیدا می‌کردند، اما این بار در آذرماه بازار خودرو جوش آورد. بابایی درباره علت این جهش قیمت توضیح می‌دهد: «وقتی نوسانات ارزی رخ می‌دهد، انتظارات فروشندگان تغییر می‌کند و احساس می‌کنند باید قیمت‌های خود را بالاتر ببرند. این روند فقط مختص خودرو نیست و شامل بسیاری از کالاهای دیگر هم می‌شود. خریداران نیز محتاط‌تر عمل می‌کنند زیرا می‌ترسند قیمت‌ها کاهش یابد،

اما وقتی افزایش قیمت ادامه پیدا می‌کند، بسیاری از خریداران چه مصرف‌کننده واقعی و چه سرمایه‌ای، نگران هستند که فردا قیمت‌ها از امروز هم بالاتر برود. همین رفتار موج دوم گرانی را شک می‌دهد و قیمت‌ها را شتاب‌دازر از قبل بالا می‌کشاند.»

این کارشناس صنعت خودرو همچنین با اشاره به رکود بازار، می‌گوید: «به‌طور کلی خرید و فروش به علت افزایش قیمت‌ها پایین است. البته این رکود سنگین تا مدتی ادامه داشت اما پس از افزایش شدید قیمت‌ها، گروهی از خریداران جدید وارد بازار شده و باعث شدند رکود کمتر احساس شود.»

فعالان بازار خودرو معتقدند، افزایش قیمت‌ها خرید خودرو را برای مردم سخت کرده است. نوروز، خودروها برای مصرف‌کننده‌های جدید تقریباً غیرممکن شده و کسانی که پیش‌تر خودرو داشتند، اکنون نمی‌توانند با این قیمت‌ها خودروی خود را ارتقا دهند. اما سؤال اصلی این است که چگونه می‌توان جلوی این موج گرانی را گرفت؟ بابایی در این باره، می‌گوید: «حدود ۲۰ درصد خریداران فعلی بازار، مصرف‌کننده واقعی هستند و برای خرید تردید دارند. ۸۰ درصد دیگر برای سرمایه‌گذاری خودرو می‌خرند. وقتی قیمت بازار آزاد بالا

می‌رود و فاصله قیمت کارخانه و بازار زیاد می‌شود، واسطه‌ها دوباره به بازار بازمی‌گردند. تنها راه فروکش کردن این تب، کاهش پایدار قیمت ارز است. این کاهش باید نه مقطعی بلکه چند ماهه و ثابت باشد تا فروشندگان واسطه‌ها برای فروش خودروهایشان به بازار بازگردند و قدرت خرید واقعی خریداران افزایش یابد.»

در چند ماه اخیر، چند دوره شرایط فروش از سوی خودروسازان اعلام و دو هفته پیش نیز سامانه خودروهای وارداتی باز شد. اختلاف قیمت ۵۰۰ میلیون تومانی برخی خودروهای داخلی و نیز اختلاف ۸۰۰ میلیون تا ۲ میلیارد تومانی خودروهای وارداتی باعث شده تا برخی حواله‌های خود را در بازار سیاه بفروشند. بابایی البته این رفتار را طبیعی می‌داند و می‌گوید: «وقتی فاصله قیمتی ایجاد می‌شود، واسطه‌ها دوباره به بازار بازمی‌گردند.» او البته پیش‌بینی می‌کند: «با توجه به تورم و احتمال افزایش هزینه تولید، خودروسازان و شرکت‌ها نیز معمولاً درخواست افزایش قیمت خودرو را ارائه می‌دهند تا افزایش هزینه‌های تولید را جبران کنند.»

عرضه کم؛ مقصر بعدی ماجرا

در کنار نوسانات ارزی، بازار خودرو با کاهش محسوس عرضه نیز مواجه شد. بخشی از خودروها به‌موقع به بازار نرسید و نتیجه این شد، بازاری که از قبل هم متعادل نبود، حالا با عطش بیشتری برای خرید روبه‌رو شده و همین خلأ، میدان دلالتی را بازتر از همیشه کرده است. سعید مؤتمنی، رئیس پیشین اتحادیه نمایشگاه‌داران خودروی تهران، در این باره به «ایران» توضیح می‌دهد: «اگرچه نوسانات ارزی در بالا رفتن قیمت خودروها تأثیر گذار هستند، اما بخش دیگری از ماجرا به عرضه خودروها برمی‌گردد. وقتی عرضه یک خودرو در بازار زیاد باشد، نوسانات قیمت تأثیر کمتری دارند، اما با کاهش عرضه، دست فروشندگان برای بالا بردن قیمت‌ها هر روز بازتر می‌شود.»

مؤتمنی همچنین به کاهش قدرت خرید مردم نیز اشاره می‌کند و می‌گوید: «اگرچه قیمت خودروها بالا رفته، اما توان خرید مردم پایین مانده است؛ به همین دلیل بازار آفتان‌ها که باید رونق نداشت.» او تأکید می‌کند: «با افزایش عرضه خودرو و ثابت نگه داشتن قیمت ارز می‌توان جلوی این موج گرانی را گرفت تا مردم بتوانند خرید خود را راحت‌تر انجام دهند. در حال حاضر حتی خودروهای اقتصادی هم برای بسیاری از خریداران گران هستند و تعداد قابل‌توجهی از مردم توان خرید آنها را ندارند.»

نگاهی اجمالی به تبعات قانونی و کیفری فرار از صحنه تصادف

ثانیه‌هایی که قانون از آنها نمی‌گذرد



جاده قانون



علی روشن قیاس

وکیل پایه یک دادگستری

فرار از صحنه تصادف یکی از رفتارهایی است که قانونگذار ایرانی با حساسیت ویژه‌ای به آن پرداخته و در چهارچوب قانون مجازات اسلامی، آن را عملی مجرمانه و قابل تعقیب می‌داند. مطابق ماده ۷۱۹، هرگاه راننده در حادثه‌ای که منجر به مصدومیت یا فوت می‌شود، به جای کمک‌رسانی صحنه را ترک کند یا با وجود امکان درخواست کمک از نیروهای انتظامی و نظامی از آن خودداری کند، نه تنها مرتکب تخلف شده، بلکه وارد قلمرو جرم مستقل نیز شده است؛ جرمی که در مواردی می‌تواند به بیش از دو سوم حداکثر مجازات نیز بینجامد. چنین شدت برخوردی به‌روشنی نشان می‌دهد قانونگذار این رفتار را یک بی‌احتیاطی ساده یا واکنشی از سرترس نمی‌داند، بلکه اقدامی می‌بیند که می‌تواند مستقیماً بر سرنوشت جانی فرد آسیب‌دیده اثر بگذارد.

مستند قانونی

در کنار این ماده، مقررات دیگری همچون ماده ۷۱۵ نیز تکمیل‌کننده این نگاه هستند. قانون تصریح می‌کند که ترک صحنه، رفتاری جدا از اصل حادثه محسوب می‌شود. به این معنا که اگر راننده موجب وقوع تصادف شده باشد و سپس صحنه را ترک کند، ترک صحنه یک اتهام مستقل است، جدا از مسئولیت حادثه در عمل نیز مشاذه می‌شود که حتی در صورت پرداخت دیه توسط شرکت بیمه، بیمه‌گرا اختیار دارد به راننده مقصر رجوع کرده و تمام مبالغ پرداختی را از او مطالبه کند. بنابراین، فرار ظاهرآ راه فرار نیست بلکه نقطه آغاز مجموعه‌ای از مسئولیت‌های سنگین کیفری و مالی است.

نتیجه‌گیری حقوقی

طبیعی وقابل‌پیش‌بینی قتل غیرعمد رانندگی قرار می‌دهد و حتی می‌تواند از بسیاری از پیامدهای سنگین جلولگری کند. قانونگذار با این رویکرد روشن می‌گوید: «فرار، راه نجات نیست؛ بلکه آغاز مسئولیت‌های سنگین ترو پیچیده‌تر است.»



برش

آگهی فراخوان

فرصت ویژه برای انبوه سازان و سازندگان مسکن استان قزوین

در راستای اجرای ماده ۶ مدیریت بازار اجاره و تحقق تکالیف قانونی بند ۱ و ۲ قانون ساماندهی و حمایت از تولید و عرضه مسکن به منظور حمایت از زوج‌های جوان از طریق عرضه مسکن استیجاری عمومی به روش معاوضه اراضی و املاک در اختیار، این اداره کل آمادگی دارد با انبوه سازان (حقیقی یا حقوقی) که دارای واحدهای آماده عرضه با شرایط ذیل با -اولویت در بافت فرسوده- می‌باشند، توافق نماید. خواهشمند است درصورت تمایل به معاونت مسکن و ساختمان این اداره کل مراجعه و یا با شماره تلفن ۳۳۶۵۹۵۰۰ تماس حاصل نمایید.

- ۱ میانگین مساحت خالص مسکونی واحدها کمتر از ۱۱۰ مترمربع باشد.
- ۲ سن بنای واحدهای مسکونی از زمان صدور پایانکار نباید بیش از ۱۰ سال باشد.
- ۳ به تشخیص اداره کل، واحدهای مسکونی آماده بهره‌برداری و قابل سکونت باشند.
- ۴ حداقل تعداد واحد مسکونی قابل معاوضه متعلق به یک شخص حقیقی یا حقوقی، ۱۰ واحد مسکونی می‌باشد.

اداره ارتباطات و اطلاع‌رسانی اداره کل راه و شهرسازی استان قزوین



موضوع تجدید مناقصه شماره ۲۳۰۰۰۰۰۶۳۰۰۱۰۴۰۰۲۰۰

خدمات فرآیند مدیریت برآیمنی بهداشت، محیط زیست و انرژی نمایشگاه بین‌المللی

(موضوع تصویب‌نامه شماره ۱۳۳۴۰۲/ت/۵۰۵۹۹ مورخ ۱۳۹۴/۹/۲۴ هیأت وزیران) که اعتبار آن کمتر از سه ماه نبوده و برای سه ماه دیگر نیز قابل تمدید باشد. (درج شود جهت شرکت در تجدید مناقصه)

آخرین مهلت دریافت اسناد تجدید مناقصه	روز:	ساعت:	یکشنبه	تاریخ:
آخرین مهلت تحویل پاکت در سامانه ستاد ایران:	۱۵	ساعت:	روز:	شنبه
آخرین مهلت تحویل پاکت در سامانه ستاد ایران:	۱۵	روز:	شنبه	۱۴۰۴/۱۰/۶

آدرس: تهران-بزرگراه شهید چمران-خیابان سئول -شرکت سهامی نمایشگاه‌های بین‌المللی- تلفن: ۰۲۱۹۱۲۲۸۳-۰۲۱۹۱۲۲۸۳-۰۲۱۹۱۲۴۷۱-۰۲۱۹۱۲۴۷۱-۰۲۱۹۱۲۴۷۱-۰۲۱۹۱۲۴۷۱

اطلاعات تماس سامانه ستاد جهت انجام مراحل عضویت در سامانه:
مرکز تماس: ۱۴۵۶، دفتر ثبت نام: ۸۵۱۹۳۷۶۸ و ۸۸۹۶۹۷۳۷

شرکت سهامی نمایشگاه‌های بین‌المللی ج.ا.ایران



آگهی تمدید مناقصه (نوبت اول)

دعوت به شرکت در مناقصه اخذ پیمانکار عمومی جهت انجام امور مربوط به فعالیت‌های عمرانی و ساختمانی جاری بالایشگاه

شرکت نفت پارس در نظر دارد انجام خدمات پیمانکار عمومی مربوط به فعالیت‌های عمرانی و ساختمانی جاری بالایشگاه خود را از طریق مناقصه عمومی به پیمانکار واجد شرایط واگذار نماید. لذا از کلیه متقاضیان محترم دعوت می‌شود جهت دریافت اسناد مناقصه به وب‌سایت رسمی شرکت به آدرس: <http://www.parsoilco/ifa/tender.html> مراجعه فرمایند.

مهلت ارسال پاکت پیشنهاد: تا پایان وقت اداری روز یکشنبه مورخ ۱۴۰۴/۱۰/۷

تذکرات مهم:

- واگذاری موضوع مناقصه منوط به احراز شرایط قانونی و براساس مفاد اسناد مناقصه خواهد بود.
- به پیشنهادهای مشروط، فاقد امضاء یا مهر، مهیم، فاقد تضمین/ سپرده شرکت در مناقصه و یا پیشنهادهایی که پس از مهلت مقرر در اسناد مناقصه ارسال شود، ترتیب اثر داده نخواهد شد.
- این آگهی صرفاً به منزله دعوت به مناقصه بوده و هیچ‌گونه تعهدی برای شرکت نفت پارس در پذیرش تمام یا بخشی از پیشنهادها ایجاد نمی‌نماید.
- شرکت در رد یا قبول پیشنهادهای مختار است.

مناقصه عمومی

شرکت خودروسازی زامیاد در نظر دارد پروژه خرید دستگاه قطعه جوش ثابت KAV-100-200 به‌منظور بهره رژی اتوماتیک بهره سباز M6،M8 را از طریق برگزاری مناقصه عمومی به شرکت‌های واجد شرایط واگذار نماید؛ لذا متقاضیان می‌توانند جهت دریافت اسناد مناقصه یا ارائه معرفی‌نامه، روزنامه رسمی، اساسنامه و گواهی‌نامه ثبت‌نام مودیان مالیاتی به‌شرح زیر اقدام فرمایند.

- مهلت دریافت اسناد: ۱۴۰۴/۰۹/۲۲ لغایت ۱۴۰۴/۰۹/۲۶
- آخرین مهلت ارسال پیشنهاد قیمت: ۱۴۰۴/۱۰/۰۶
- محل دریافت اسناد و قبول پیشنهادها: کیلومتر ۱۵ جاده قدیم تهران - کرج، شرکت خودروسازی زامیاد، دبیرخانه محرمانه از ساعت ۸ لغایت ۱۵ صبح جهت خریداری اسناد مناقصه ارائه فیش واریزی به مبلغ ۵۰۰.۰۰۰ ریال به‌شماره‌حساب ۱۴۲۲۷۸۲۲۳ به‌نام بانک ملت شعبه زامیاد کد ۵۶۲۲۱/الزامی است.
- شرکت زامیاد در رد یا قبول یک یا کلیه پیشنهادها مختار است و کلیه هزینه‌های چاپ آگهی به‌عهده برنده مناقصه است.

ارتباطات شرکت زامیاد

ردیف	کد قطعه زمین	مساحت (مترمربع)	نوع کاربری	ارزش یک مترمربع نقدی	به ریال-نقدی	ارزش کل مترمربع ۵۰۰ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه	ارزش کل به ریال- نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه	نحوه پرداخت به شرایط فروش نقد-اقساط
۱	۱۱۱۰ B۲	۲۰۳۵،۷۸	تجاری	۳۵۰،۰۰۰،۰۰۰	۷۱۲،۵۲۳،۰۰۰،۰۰۰	۴۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۸۱۴،۱۲۳،۰۰۰،۰۰۰	۴۰٪ نقد و الباقی اقساط ۳۶ ماهه (۶ قسط ۶ ماهه)
۲	۱۲۳۳ A۷	۲۰۱۳،۶۷	مسکونی-آپارتمانی	۶۳۰،۰۰۰،۰۰۰	۱۲۶،۸۶۱،۲۰۰،۰۰۰	۷۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۱۴۰،۹۵۶،۹۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۳	۱۳۱۰ C۱	۱۰۵۹۵،۰۰	درمانی	۳۹۰،۰۰۰،۰۰۰	۴۱۳،۲۰۵،۰۰۰،۰۰۰	۴۶۰،۲۰۰،۰۰۰	۴۸۷،۵۸۱،۹۰۰،۰۰۰	۴۰٪ نقد و الباقی اقساط ۳۶ ماهه (۶ قسط ۶ ماهه)
۴	۱۳۱۴ PA۴	۴۳۵،۴۳	ورزشی	۶۲۰،۰۰۰،۰۰۰	۲۶،۹۹۶،۶۶۰،۰۰۰	۶۸۰،۰۰۰،۰۰۰	۲۹،۶۰۹،۲۴۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۵	۱۴۱۴ B۳۰	۵۰،۰۰۰	تجاری-خدماتی	۲۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۱۰،۰۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۲۳۰،۰۰۰،۰۰۰	۱۱،۵۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۶	۱۴۱۴ B۳۱	۵۰،۰۰۰	تجاری-خدماتی	۲۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۱۰،۰۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۲۳۰،۰۰۰،۰۰۰	۱۱،۵۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۷	۱۴۱۴ B۳۲	۵۰،۰۰۰	تجاری-خدماتی	۲۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۱۰،۰۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۲۳۰،۰۰۰،۰۰۰	۱۱،۵۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۸	۱۴۱۴ B۳۳	۵۰،۰۰۰	تجاری-خدماتی	۲۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۱۰،۰۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۲۳۰،۰۰۰،۰۰۰	۱۱،۵۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۹	۱۴۱۴ B۳۴	۵۰،۰۰۰	تجاری-خدماتی	۲۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۱۰،۰۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۲۳۰،۰۰۰،۰۰۰	۱۱،۵۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۱۰	۱۴۱۴ B۳۵	۵۰،۰۰۰	تجاری-خدماتی	۲۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۱۰،۰۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۲۳۰،۰۰۰،۰۰۰	۱۱،۵۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۱۱	۱۴۱۴ B۳۶	۵۰،۶۶	تجاری-خدماتی	۱۹۷،۳۹۴،۳۹۴	۱۹۷،۳۹۴،۳۹۴	۲۲۷،۰۰۳،۵۵۳	۱۱،۵۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۱۲	۱۴۱۴ B۳۷	۵۰،۸۶	تجاری-خدماتی	۲۰۰،۵۵۰،۵۳۱	۲۰۰،۵۵۰،۵۳۱	۱۰،۶۳۳،۰۰۰	۱۱،۷۳۰،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۱۳	۱۴۱۴ B۳۸	۵۱،۸۳	تجاری-خدماتی	۲۰۰،۶۵۵،۹۹۱	۲۰۰،۶۵۵،۹۹۱	۳۳۰،۷۵۴،۳۸۹	۱۱،۹۶۰،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۱۴	۱۴۱۴ B۳۹	۵۱،۸۳	تجاری-خدماتی	۲۰۰،۶۵۵،۹۹۱	۲۰۰،۶۵۵،۹۹۱	۳۳۰،۷۵۴،۳۸۹	۱۱،۹۶۰،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۱۵	۱۴۱۴ B۴۰	۵۱،۸۳	تجاری-خدماتی	۲۰۰،۶۵۵،۹۹۱	۲۰۰،۶۵۵،۹۹۱	۳۳۰،۷۵۴،۳۸۹	۱۱،۹۶۰،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۱۶	۱۴۱۴ B۴۱	۵۱،۸۳	تجاری-خدماتی	۲۰۰،۶۵۵،۹۹۱	۲۰۰،۶۵۵،۹۹۱	۳۳۰،۷۵۴،۳۸۹	۱۱،۹۶۰،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۱۷	۱۴۱۴ B۴۲	۵۱،۸۳	تجاری-خدماتی	۲۰۰،۶۵۵،۹۹۱	۲۰۰،۶۵۵،۹۹۱	۳۳۰،۷۵۴،۳۸۹	۱۱،۹۶۰،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۱۸	۱۴۱۴ B۴۴	۹۲،۱۵	تجاری-خدماتی	۲۳۸،۷۴۱،۱۸۳	۲۳۸،۷۴۱،۱۸۳	۲۷۴،۵۵۲،۳۶۰	۲۵،۳۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۱۹	۱۴۱۴ B۴۵	۴۵،۰۰۰	تجاری-خدماتی	۲۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۹۰،۰۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۲۳۰،۰۰۰،۰۰۰	۱۰،۳۵۰،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۲۰	۱۴۱۴ B۴۶	۴۵،۰۰۰	تجاری-خدماتی	۱۸۸،۸۸۸،۸۸۹	۸۰،۵۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۳۱۷،۲۲۲،۲۲۲	۹،۷۷۵،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)
۲۱	۱۴۱۴ B۴۷	۴۵،۰۰۰	تجاری-خدماتی	۱۷۷،۷۷۷،۷۷۸	۸۰،۰۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۲۰۴،۴۴۴،۴۴۴	۹،۲۰۰،۰۰۰،۰۰۰	۵۰٪ نقد و الباقی اقساط ۲۴ ماهه (۴ قسط ۶ ماهه)

روابط عمومی شرکت عمران شهر جدید سهند

شماره ۲۰۶۷۹۵۳